ASFOREF
INSTITUT DE FORMATION

6 jours pour développer la performance de votre cabinet

Jour 1

Atelier n°1 - Comment s'adapter aux mutations actuelles ?
Les grands enjeux de la profession - Évolution du marché et des missions, transition numérique

Atelier n°2 - La conduite du changement
Comprendre le changement et le mettre en place

Jour 2

Atelier n°3 - Stratégies et différenciation
Comprendre les modèles possibles et identifier les opportunités

Atelier n°4 - Construire son projet de cabinet
Construire et mettre en œuvre le projet du cabinet

Jour 3

Atelier n°5 - Repenser ses process de production
Identifier et gérer les gaspillages et les travaux inutiles

Atelier n°6 - (Re)organiser les métiers
Définir et mettre en place de bonnes pratiques

Jour 4

Atelier n°7 - Construire son plan marketing
Définir l'offre du cabinet

Atelier n°8 - (Re)mettre le client au cœur du projet
Comment améliorer l'expérience client ?

Jour 5

Atelier n°9 - Les fondamentaux d'une politique RH
Mettre en place quelques bonnes pratiques de gestion d'équipe pour recruter, évaluer, impliquer, fidéliser

Atelier n°10 - Manager son équipe
Définir son style de management et l'adapter à l'équipe

Jour 6

Atelier n°11 - Détecter les nouvelles missions du cabinet
Identifier les bonnes missions et comprendre le métier du conseil

Atelier n°12 - Organiser et développer le conseil
Définir et modéliser les missions de conseil pour mieux les développer

ORDRE DES EXPERTS-COMPTABLES Région Paris Ile-de-France
CRCC COMPAGNIE RÉGIONALE DES COMMISSAIRES AUX COMPTES PARIS
DATADOCKÉ

Pré requis

- EC, CAC, dirigeants et associés de cabinet

Un travail personnel est à prévoir entre chaque journée de formation (lectures, travaux sur les outils, réflexion sur son organisation, ses clients,...)

Pédagogie

- Échanges / Partages de bonnes pratiques
- Exemples et cas pratiques
- Travail sur outils (grille d'analyse de la valeur pour un client, fiche mission, fiche de fonction, livret d'accueil, audit de processus,...)

Dates, tarif et inscription :

- **www.asforef.com**
  Réf : CAP100

Renseignements

- Marjorie LOHEZ,
  Directrice du développement Asforef
  m.lohez@asforef.com
  06 20 22 99 32

ASFOREF
INSTITUT DE FORMATION

- 50 rue de Londres - 75008 Paris
- SIRET : 387 748 809 00069
- N° Organisme de formation : 1 175 190 21 75
- **www.asforef.com**

© NGCOM - www.ngcom.fr - Crédits photos - Mai 2019

Experts-comptables, CAC, dirigeants et associés de cabinet

Construisez votre stratégie et développez la performance de votre cabinet

PERFORMANCE
ACADEMY

ASFOREF
INSTITUT DE FORMATION

Des parcours de formations innovants

ORDRE DES EXPERTS-COMPTABLES Région Paris Ile-de-France
CRCC COMPAGNIE RÉGIONALE DES COMMISSAIRES AUX COMPTES PARIS
DATADOCKÉ

6 jours pour développer la performance de votre cabinet

12 ateliers pratiques

PERFORMANCE ACADEMY

Descriptif et contact
au dos de la plaquette

Le monde change et de plus en plus vite : automatisation de la production, guerre des prix, évolution des attentes des clients et des collaborateurs,...

Dans ce contexte, gagner en performance est plus que jamais essentiel pour les cabinets qui doivent s'adapter aux nouvelles règles du jeu.

Performance Academy intègre toutes les mutations profondes du modèle classique, vous apporte des solutions, des outils et des méthodes pour transformer les menaces en opportunités dans votre cabinet.

ASFOREF
INSTITUT DE FORMATION

Un parcours opérationnel

2 ateliers par jour sur 4 à 6 mois conçus pour construire votre projet de cabinet et préparer sa mise en œuvre.

Une journée par mois pour permettre la progression individuelle entre les ateliers animée des consultants experts dans leur domaine (productivité comptable, RH, développement de nouvelles missions, management, commercial, marketing,...) qui accompagnent depuis plus de 15 ans les cabinets d'expertise comptable et de commissariat aux comptes dans leur démarche de changement et de performance.

« Au-delà de la richesse de la formation grâce à l'intervention de différents experts spécialisés dans la profession comptable et dans leur domaine de compétences, le format de la Performance Academy crée une dynamique de groupe impressionnante.
Les échanges entre les participants sont en effet très riches et ils instaurent rapidement une émulation très positive. Il n'est d'ailleurs pas rare que certains participants restent en contact une fois le parcours terminé »

Ludovic Melot,
Associé b-ready,
formateur Performance Academy

Une formation pour :

- Construire et déployer son projet de cabinet.
- Entrer concrètement dans l'ère du numérique.
- Adapter ses process de production.
- Gagner en productivité et en sérénité pendant la saison.
- Revoir ses pratiques managériales.
- Repenser sa relation et fidéliser ses clients.
- Impliquer et faire grandir ses collaborateurs.
- Développer des missions à forte valeur ajoutée.
- Améliorer la rentabilité du cabinet.

Des séances en petits groupes pour favoriser les travaux pratiques et les échanges

Des outils opérationnels pour une mise en place des acquis

Un suivi personnalisé tout au long du parcours

Une formation innovante par son format, ses contenus, ses méthodes